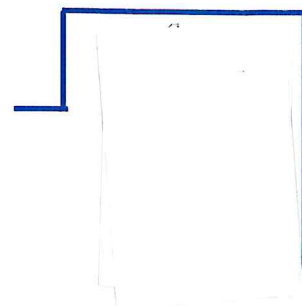


**Antonio Idini****Contatti**

Telefono : +

E-mail :

**ESPERIENZE LAVORATIVE****Novembre 2019-alla data attuale Asahi Group-Birra peroni s.r.l.**

Via Renato birolli 8, 00155-Roma.

Posizione ricoperta: Key Account Manager per la Gdo Regione Sardegna:

Responsabile della gestione dell sell in, sell out , Gestione dei rapporti commerciali con le diverse insegne per il raggiungimento degli obiettivi di fatturato e margine, pianificazione attività clienti e analisi performance per il raggiungimento del target assegnato, gestione calendari promozionali, definizione e negoziazione accordi quadro di secondo livello e periferici, negoziazione dei piani di listing e trade events, budget management e controllo del trade spending, analisi sell in /sell out e monitoraggio concorrenza, pianificazione del sales forecast

Responsabile della supervisione e gestione di due risorse che si occupano del sell out per tutta la Regione Sardegna su un panel di 68 pdv Gd e Do (grandi superfici).

Attività principali:

Gestione rotture di stock e controllo assortimenti concordati in sell in, negoziazione degli spazi promozionali e pianificazione promo locali tramite budget assegnato ad hoc, organizzazione ed implementazione eventi in store analisi dati sell out.

Coordinamento di un team di 6 merchandiser.

**Maggio 2016 – Ottobre 2019 Coca Cola Hellenic Group – Italia**

Piazza Indro Montanelli 30, 20099 Sesto San Giovanni, Milano (Mi)

Posizione ricoperta: Sales Team Leader canale Horeca(2016-2018) , gestione diretta di un team commerciale di risorse su Sassari e Provincia .Formazione forza vendita, Sviluppo del business sell – out per il canale horeca del nord Sardegna collaborando in stretta sinergia con il sell-in.

Obiettivo principale allargamento portfolio prodotti, attivazione dei pdv per aumento consumo pro capite, esposizioni prodotti in punti decisionali, cooler best position, combo food&beverage.

Sviluppo delle persone attraverso coaching giornalieri, role play, team building.

Management, pianificazione trimestrale declinata mensilmente per condividere giorno dopo giorno le priorità e action planes per il raggiungimento degli obiettivi.

Obiettivi declinati e discussi con il Region Manager risorsa per risorsa

Key Account Manager Nord Sardegna canale horeca (2018-2019)

Gestione del sell in- canale horeca, monitoraggio e sviluppo fatturati con attività di supporto verso i VHS, consolidamento quota di mercato e ampliamento gamma prodotti del portfolio Coca Cola presso I vhs

**Febbraio 2019 – Maggio 2022**

**Azienda Trasporti Pubblici Sassari**

Via Caniga 5, 07100 Sassari (SS)  
: consigliere d'amministrazione

Posizione ricoperta

**Giugno 2015 – giugno 2016**

**Nevero srl**

Via Valverde, 07041 Alghero (SS)

Posizione ricoperta : collaboratore

Principali mansioni : amministrazione, contabilità, gestione  
organizzazione e gestione del personale

operativa,

**Gennaio 2014 – Febbraio 2014**

**Campagna elettorale per le elezioni regionali della**

**Regione Sardegna**

Candidato Consigliere Dott. Gavino Sini, presidente della Camera  
di Commercio di Sassari

Posizione ricoperta : segretario

**Giugno 2013 – Ottobre 2013**

**Struttura turistica Riservato**

Lungomare Dante, 07041 Alghero (SS)

Posizione ricoperta : addetto alle pubbliche relazioni

Principali mansioni : organizzazione e gestione del personale,  
eventi all'interno dello stabilimento

organizzazione di

**Aprile 2012 – Settembre 2012**

**Starwood Resort & Hotels**

Ufficio Pubbliche relazioni e Ufficio stampa, Porto Cervo (OT)

Posizione ricoperta : Stagista

**Giugno 2009**

**Convegno "I sistemi di organizzazione ambientale per lo  
sviluppo eco-sostenibile del territorio"**

Alghero (SS)/ Isola dell'Asinara (SS)

Posizione ricoperta : organizzatore e addetto stampa

**Maggio 2009 – Maggio 2013**

**Universitari in Piazza**

Evento organizzato dall'Università degli Studi di Sassari  
ricoperta : organizzatore e addetto stampa

Posizione

Principali mansioni : direzione artistica della manifestazione e  
gestione del personale

## FORMAZIONE

---

**Settembre 2007 -Luglio 2012**      **Corso di Laurea in Scienze della Comunicazione**

Università degli Studi di Sassari, Facoltà di Scienze politiche,  
Viale Mancini 5, 07100 Sassari (SS)

**Settembre 2000 – Luglio 2006**      **Diploma di maturità classica**

Liceo D. Azuni, Via Rolando 4, 07100 Sassari (SS)

## ABILITÀ E COMPETENZE

---

### LINGUE

**Lingua madre:** Italiano

**Altre lingue conosci** Inglese, livello : B1

### COMPETENZE INFORMATICHE

**Sistemi operativi**

Windows, Mac Os, Linux

**Suite di applicazioni**

Microsoft Office, OpenOffice

**PATENTE DI GUIDA**

Patente B

### ALTRE COMPETENZE

**Relazionali :** predisposizione al lavoro di gruppo, ottime capacità di relazionarsi e coordinare gruppi di lavoro, ottime capacità comunicative e relazionali ottenute grazie alla mia esperienza di responsabile, facilità di adattamento a nuovi contesti e velocità nell'apprendimento, sensibilità e disponibilità verso gli altri, potenziate grazie all'attività di volontariato.

**Organizzative:** ottime capacità di problem solving, elevate competenze organizzative e di pianificazione autonoma del lavoro, ottima capacità di gestire imprevisti e risolvere problemi acquisite nei percorsi formativi e sviluppate nel contesto lavorativo.

**REFERENZE:** Dott.ssa Raffaella Manca, Capo Area Stampa Uffici Starwood Portocervo, (OT) Telefono +39 331 6252023

Dott. Gianni Garrucciu, Vice Capo-redattore RAI, Via dei Mille 9, 07100 Sassari (SS)  
+39 335 1320915

Telefono

Prof. Rosario Cecaro Facoltà di Scienze politiche dell'Università degli Studi  
Sassari Viale Mancini 5, 07100, Sassari (SS)

di

Telefono +39 335 6915282

Dott. Gavino Sini, Presidente della Camera di Commercio di Sassari Via Roma 74, 07100  
Sassari (SS)  
Telefono +39 342 8009145

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto  
Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei  
dati personali".